

Cód.262 **Distribuidora** **de Ferragens** **em Geral.**

Empresa em pleno funcionamento, com clientela e ótima localização. Confira os números dessa excelente oportunidade.

[Clique Aqui e Visite Nosso Site](#)



Mais
informações

[79 9 8129-1999](tel:79981291999)



Fusões & Aquisições

@tavares.negocios



Quem é o Tavares?

Tavares foi proprietário da loja de materiais de construção O Mundo da Construção e presidente da Acomac-SE (Associação dos Comerciantes de Material de Construção), Vice-presidente nordeste da ANAMACO (Associação Nacional dos Comerciantes de Material de Construção). Atualmente, atua na área de M&A (Fusões & Aquisições), fazendo a intermediação de compra e venda de empresas em pleno funcionamento no segmento da Indústria, Comércio e Prestação de Serviços.

Visite nosso site

www.tavaresnegocios.com.br

Catálogo de Negócios



@tavares.negocios



Caro investidor,

Apresento aqui uma ótima oportunidade de investimento em uma empresa sólida e lucrativa, distribuidora de ferragens e ferramentas em geral, empresa em pleno funcionamento, grande potencial de lucratividade e fácil de administrar. Confira os números dessa excelente oportunidade.

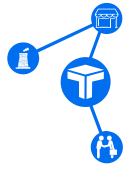
Estou à sua disposição
para maiores
esclarecimentos.

ENTRAR EM
CONTATO



@tavares.negocios





RESUMO DO NEGÓCIO

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

- Trata-se de uma distribuidora consolidada de ferragens e ferramentas em geral, atuando simultaneamente nos segmentos Atacado e Varejo. O negócio opera há 7 anos, possui mix amplo, equipe treinada, base sólida de clientes B2B e desempenho financeiro consistente, com alto nível de lucratividade em relação ao porte.
- A empresa será vendida com marca, estrutura, carteira de clientes, fornecedores homologados e estoque.



[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/@tavares.negocios)



PERFIL DE MERCADO DE ARACAJU

**DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS**



Em Aracaju, existem cerca de 11 empresas registradas no CNAE 4672-9/00 (Comércio Atacadista de Ferragens e Ferramentas), segundo dados encontrados em plataformas de análise de mercado, oferecendo listas detalhadas com contatos, telefones e faturamento, embora o número exato possa variar ligeiramente dependendo da fonte e atualização.

Fonte: Econodata



@tavares.negocios



PERFIL DE MERCADO DE ARACAJU

**DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS**

Aracaju possui cerca de 11 empresas registradas no CNAE 4672-9/00 (Comércio Atacadista de Ferragens e Ferramentas).



IMAGEM ILUSTRATIVA



@tavares.negocios



VISÃO GERAL DA REGIÃO

DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS



Empresas
identificadas

11



População
no perímetro

602.757



Renda média
na população

1.557,08



Densidade
(habit. por empre.)

54.800



Idade média
das empresas

12,8



Pessoal
empregado

371.805



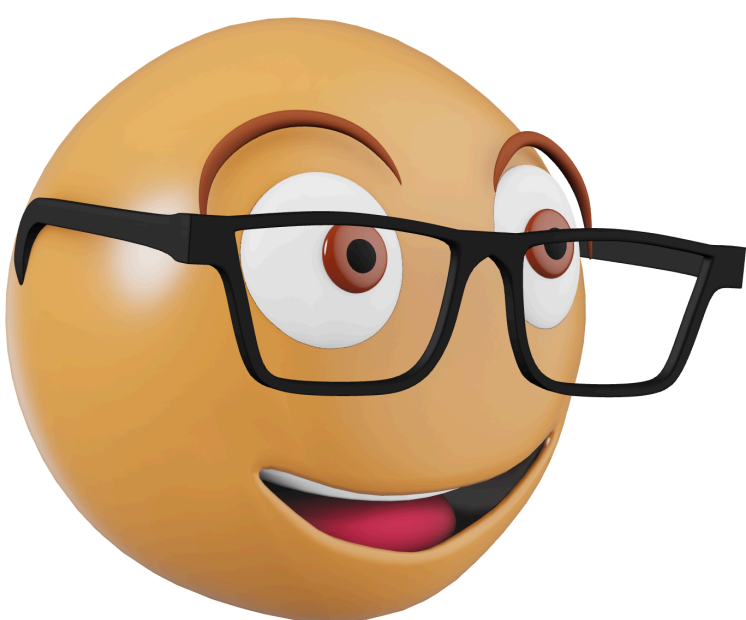
[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/@tavares.negocios)



EMPRESAS FECHADAS

DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS

Ótima notícia! Esta distribuidora de ferragens e ferramentas se destaca pela sua estabilidade na região, demonstrando uma aceitação positiva no mercado. Trata-se de uma oportunidade promissora para investidores. Além disso, a ausência de concorrentes significativos na área torna o negócio ainda mais singular.



35%
de taxa de
fechamento

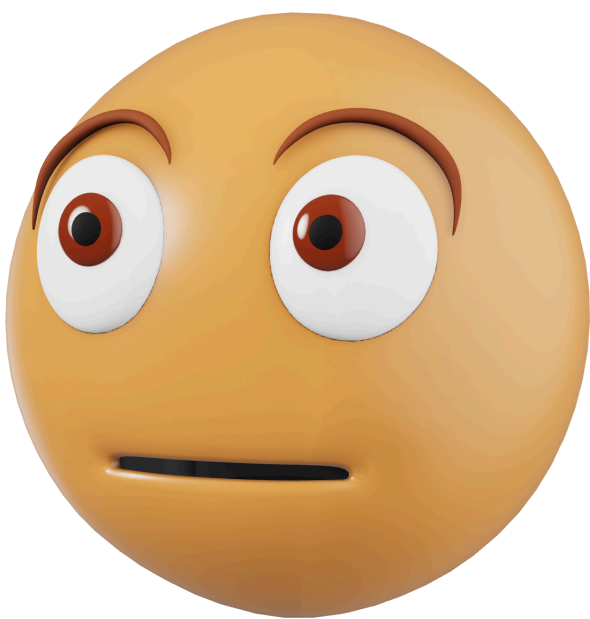
 [@tavares.negocios](https://www.instagram.com/tavares.negocios)



TENDÊNCIA DE NEGÓCIO

**DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS**

O mercado de ferragens na região tem mostrado um desempenho mediano, com saldo estável entre empresas abertas e fechadas. Isso indica que o setor reage bem às condições locais. Para se destacar, será crucial implementar uma estratégia empresarial inovadora que possa diferenciar sua empresa da concorrência e atrair mais clientes.



-2%
de tendência



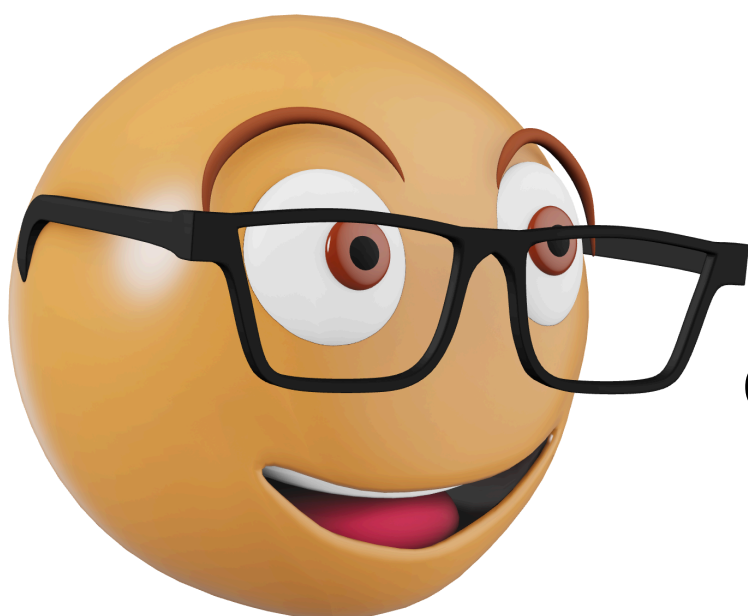
[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/tavares.negocios)



ATIVIDADE NA REGIÃO

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

Alguns negócios se beneficiam ao estar perto de concorrentes, enquanto outros, como lojas de atacado e varejo de ferragens, têm melhor desempenho distantes deles. Observamos que há poucos concorrentes na região, o que pode ser uma oportunidade. O hábito de consumo local é adequado ao negócio, pois a região está em pleno desenvolvimento, o que demanda reformas e consumo cada vez maior de material como ferragens, parafusos, etc.

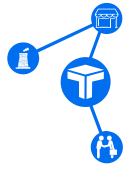


8,58

**empresas por 10.000
HAB**



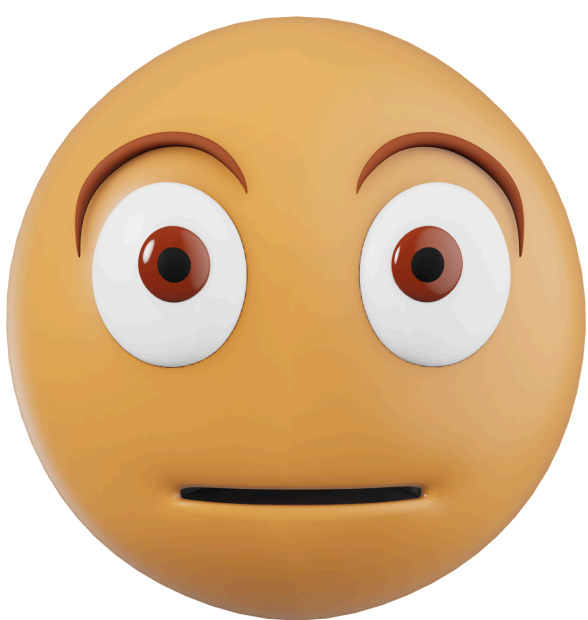
[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/tavares.negocios)



DINÂMICA DE MERCADO

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

Detectamos que esse negócio apresentou dinâmica estável na região. Isso significa que nos últimos dois semestres a razão entre empresas abertas e fechadas oscilou. Esse indicador deve ser analisado conjuntamente com a tendência deste negócio em regiões similares, caso os dois indicadores sejam favoráveis, pode significar que este negócio está em alta, podendo oferecer oportunidades para novos investimentos.

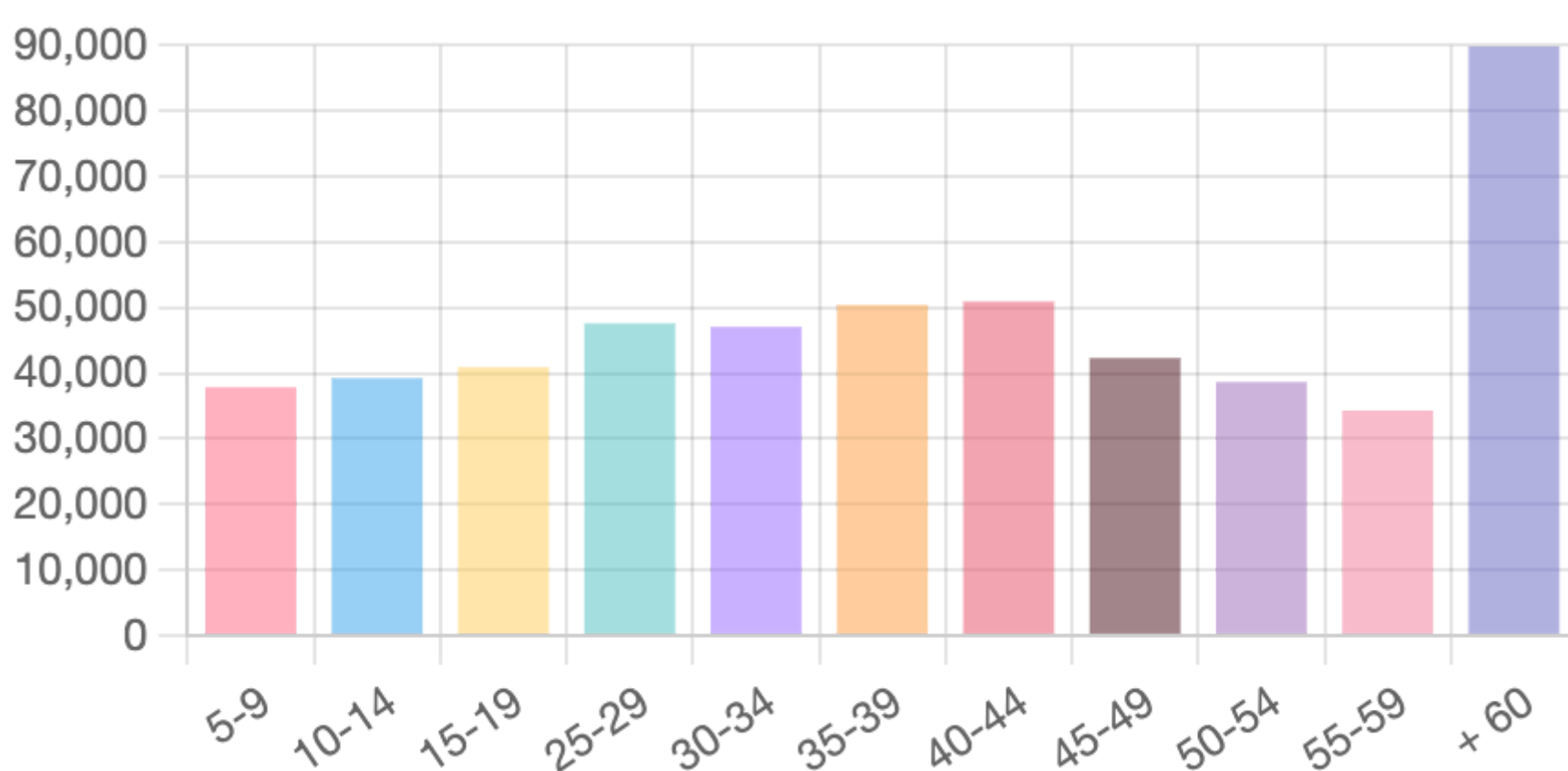


Dinâmica oscilante



FAIXA ETÁRIA

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

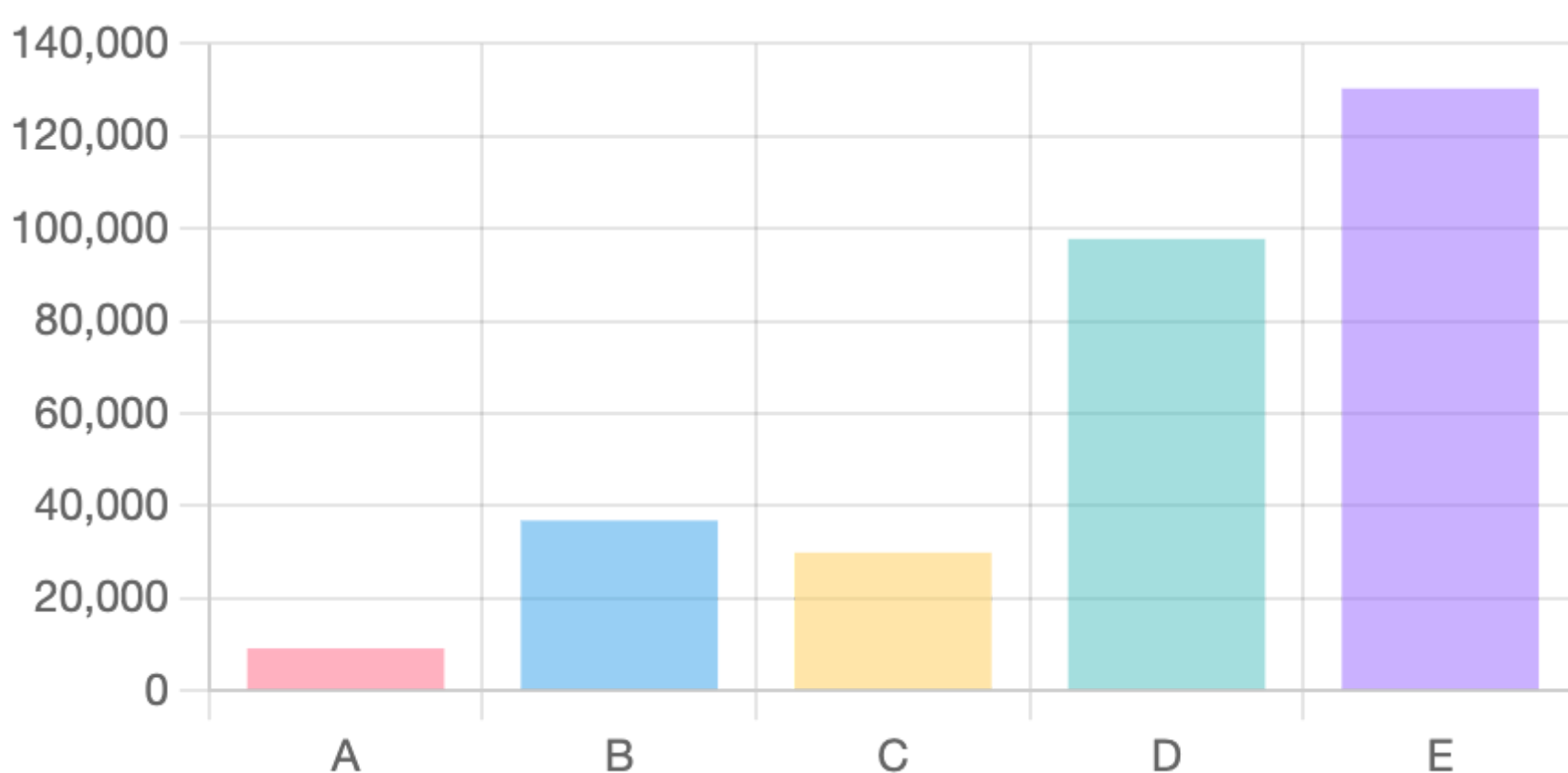


A distribuição etária do entorno revela forte presença de adultos e idosos, faixas que mais realizam manutenção, pequenos reparos e reformas. Esse perfil amplia o potencial de consumo e indica que a região oferece um público consistente e alinhado ao mercado de ferragens.



CLASSE DE RENDA

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS



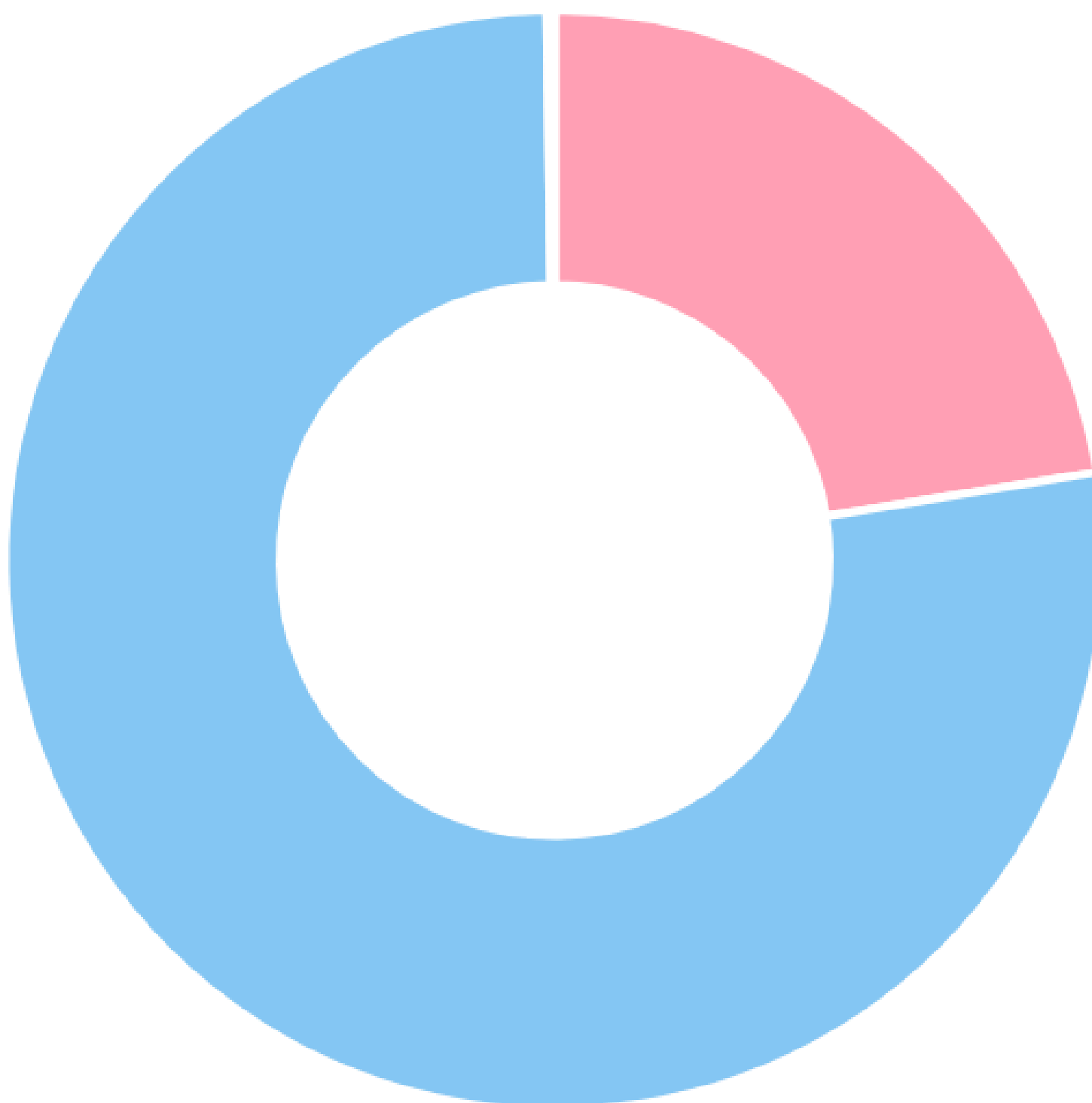
A distribuição de renda da região é vantajosa para uma loja de ferragens: a forte presença das classes D e E indica alto fluxo e demanda constante por itens de manutenção e pequenos reparos, enquanto as classes C e B ampliam o potencial de vendas em produtos de maior valor.



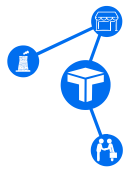
PORTE DE EMPRESAS

DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS

MEI MPE GRANDE

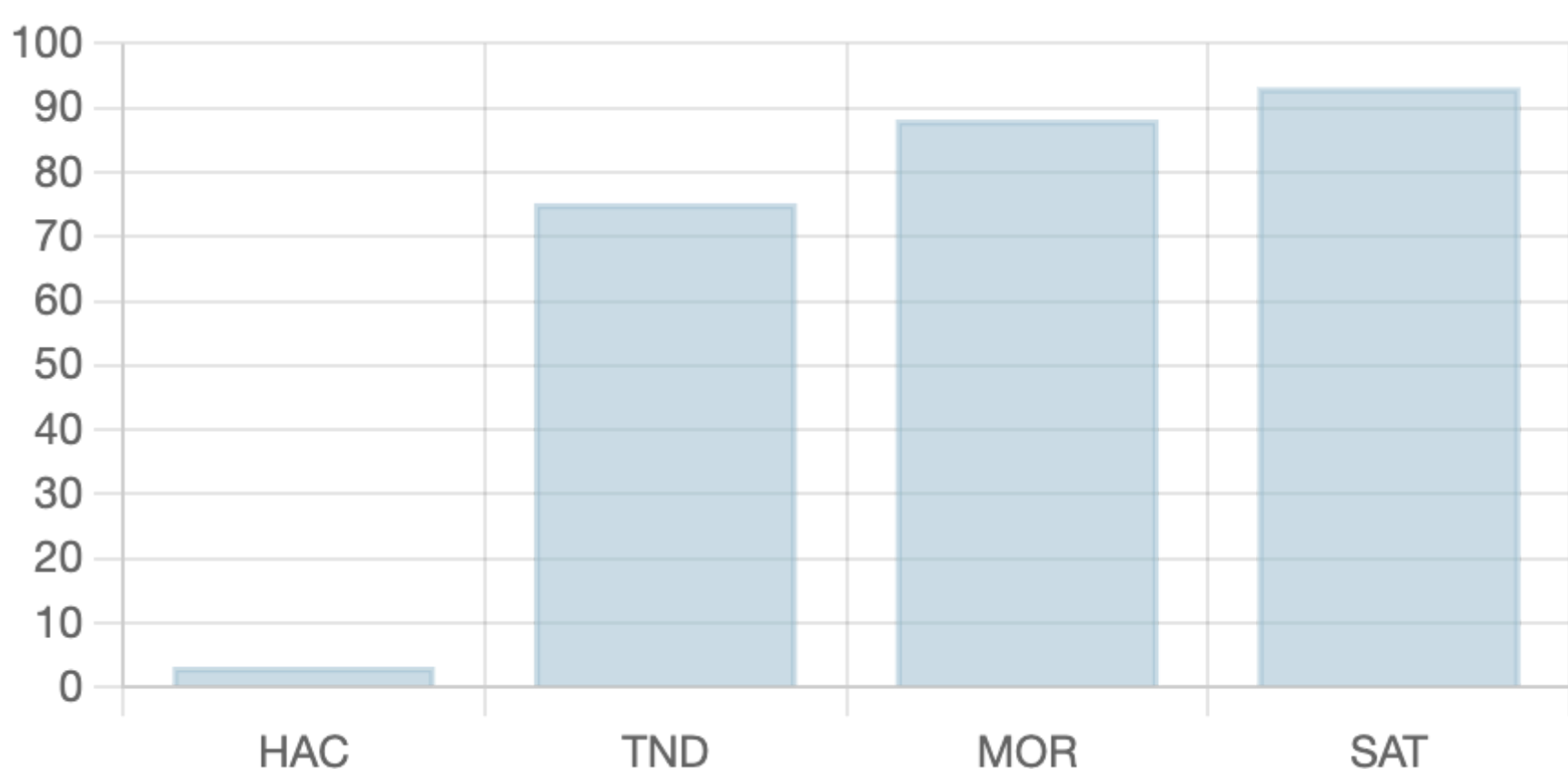


O entorno é majoritariamente formado por MEIs e MPEs, perfil que demanda frequente reposição de ferramentas e materiais. Isso cria um fluxo constante de compradores e favorece o desempenho da loja de ferragens.



DIMENSÕES DE MERCADO

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS



Os indicadores mostram um ambiente favorável para uma loja de ferragens: a região apresenta bom crescimento em mercados similares, baixa mortalidade e baixa saturação, criando espaço real para expansão. Apesar do hábito de consumo ainda pouco explorado, isso abre oportunidade para liderar o segmento no entorno.



INDICADORES FINANCEIROS

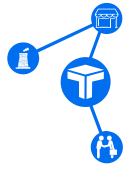
DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

- Faturamento médio mensal (3 anos):
 - **R\$ 330.000,00/mês.**
- Lucro líquido médio mensal:
 - **R\$ 33.000,00**
- Estoque (a preço de custo):
 - **R\$ 1.500.000,00**

IMAGEM ILUSTRATIVA



[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/tavares.negocios)



VALOR DE VENDA PRETENDIDO

DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS

**Atividade operacional (sem
estoque)**

R\$ 447.000

Imóvel (opcional)

R\$ 2.000.000

Estoque (em média)

R\$ 1.500.000

Possibilidade de permuta até 30%.



@tavares.negocios



MIX DE PRODUTOS E CAMPEÕES DE VENDA

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

A empresa trabalha com amplo portfólio de itens essenciais e de giro rápido:

- **Ferragens técnicas**
- **Fixadores**
- **Ferramentas manuais e elétricas**
- **Acessórios para marcenaria e serralheria**
- **EPIs**
- **Colas, selantes, abrasivos**
- **Materiais de pintura**
- **Motobombas e acessórios**

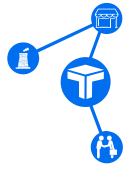
CAMPEÕES DE VENDA:

- **Parafusos e ferramentas (representam 40% do faturamento total).**



@tavares.negocios





BASE DE CLIENTES E MERCADO ATENDIDO

**DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS**

A empresa atende:

- **Revendas de materiais de construção;**
- **Construtoras;**
- **Serralheiros e marceneiros;**
- **Pequenas e médias empresas.**

Possui clientes recorrentes em todo o estado e excelente reputação junto aos principais fornecedores do setor.



@tavares.negocios



ANÁLISE DO MERCADO REGIONAL

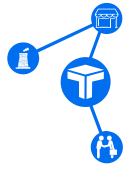
DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

Com base em dados setoriais da construção civil, abertura de empresas e demanda por manutenção predial, é possível estimar:

- **Tamanho aproximado do mercado regional (ferragens e fixadores):**
 - **R\$ 150 a R\$ 210 milhões / ano**
- **Faturamento anual da empresa analisada:**
 - **R\$ 2,04 milhões / ano**

Market share estimado:

Entre **1% e 1,4%** do mercado regional — um índice expressivo considerando o caráter pulverizado do setor. Além de ser um índice que reflete o potencial de crescimento do negócio e o grande potencial do mercado em que está inserido o negócio.

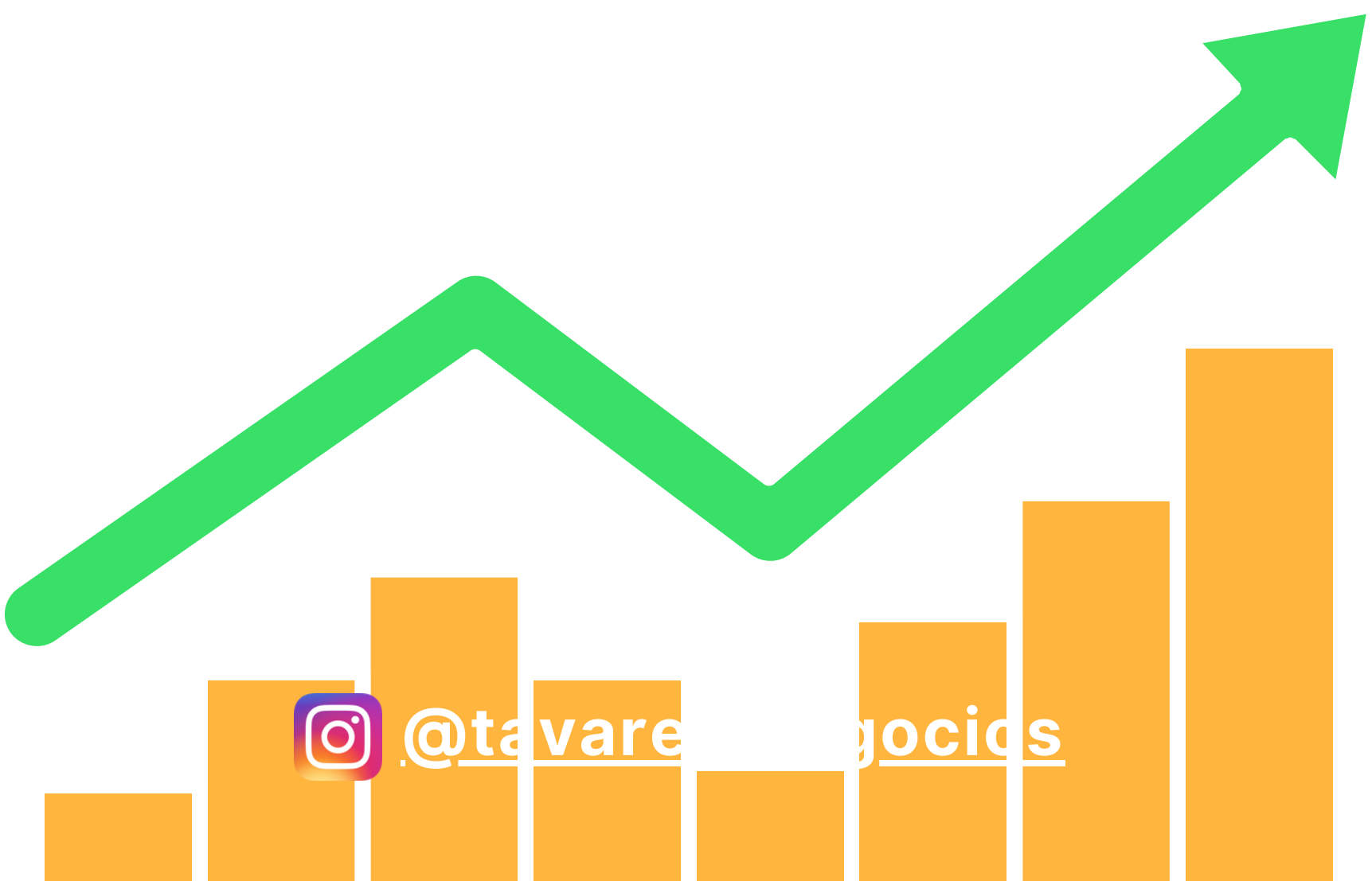


ANÁLISE DO MERCADO REGIONAL

DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS

TENDÊNCIAS QUE FAVORECEM ESTE NEGÓCIO:

- **Crescimento contínuo da construção civil.**
- **Aumento da formalização de pequenas empresas (novos compradores B2B).**
- **Consumo contínuo de itens essenciais de manutenção e reparo.**
- **Setor de ferragens possui baixa elasticidade e demanda perene.**





POTENCIAL DE EXPANSÃO IMEDIATO

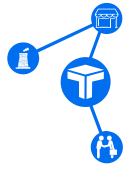
DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

A empresa opera lucrativa, porém ainda possui espaço significativo para expansão:

POTENCIAIS GANHOS DE FATURAMENTO:

- Expansão do atacado
- Capacidade de triplicar capilaridade com rota comercial estruturada.
- Impacto estimado: **+20% a +35%** do faturamento anual.
- Venda corporativa para construtoras e condomínios
- Demanda atual represada devido à ausência de um comercial dedicado.

 **@tavares.negocios**



POTENCIAL DE EXPANSÃO IMEDIATO

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

- **E-commerce regional e marketplace**
- **Categoria altamente buscada e com pouca competição especializada na área.**
- **Parcerias com construtoras de médio porte**
- **Gera previsibilidade e recorrência de receita.**

POTENCIAL DE LUCRATIVIDADE

Com aumento de escala e negociação com fornecedores, a margem líquida pode atingir 45%.



@tavares.negocios



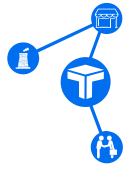
MOTIVAÇÕES DA VENDA

DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS

- A venda ocorre apenas por falta de sucessão familiar.
- Não existe queda operacional, problema financeiro ou desgaste do negócio.
- O proprietário permanecerá por até 3 meses auxiliando na transição.



[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/tavares.negocios)



10. RAZÕES CLARAS PARA COMPRAR ESTE NEGÓCIO

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

1. Grande potencial de lucratividade;
2. Setor essencial, com demanda contínua;
3. Estrutura moderna e preparada para escala;
4. Marca consolidada e bem avaliada;
5. Carteira forte de clientes B2B;
6. Mix completo e atualizado;
7. Negócio com fácil administração;
8. Equipe experiente e treinada;
9. Baixo risco de sazonalidade;
10. Potencial real de expansão imediata.



@tavares.negocios



CONCLUSÃO ESTRATÉGICA

**DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS**

Este é um negócio já lucrativo, com demanda constante, sem gargalos graves, com estrutura pronta para escalar e com estoque significativo.

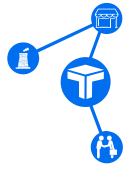
Para investidores que buscam operações:

- essenciais;
- previsíveis;
- com margens acima da média;
- e potencial de crescimento rápido.

... esta é uma oportunidade sólida.



[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/@tavares.negocios)



PERGUNTA FINAL: VALE A PENA INVESTIR NESTE NEGÓCIO?

**DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS**

Sim, vale a pena investir neste negócio. É uma oportunidade extremamente atrativa devido ao equilíbrio entre risco baixo e operação madura. O setor é essencial, o que garante segurança e estabilidade, enquanto o potencial imediato de escala oferece oportunidades de crescimento. Além disso, fatores como carteira de clientes e os resultados do negócio, demonstram um cenário favorável e promissor. Invista com confiança e aproveite as vantagens deste empreendimento sólido.



@tavares.negocios

**Intermediação de Compra e Venda de
Empresas em Pleno Funcionamento,
no Segmento da Indústria, Comércio e
Prestação de Serviço.**



TAVARES
CORRETOR DE IMÓVEIS E NEGÓCIOS
CRECI - 2662 | CNAI - 24512

www.tavaresnegocios.com.br



(79) 9 8129-1999