



**Cód.262
Distribuidora
de Ferragens
em Geral.**

Empresa em pleno
funcionamento, com
clientela e ótima
localização. Confira os
números dessa excelente
oportunidade.

[**Clique Aqui e Visite Nossos Site**](#)

**Mais
informações**



79 9 8129-1999



Fusões & Aquisições

@tavares.negocios



Quem é o Tavares?

Tavares foi proprietário da loja de materiais de construção O Mundo da Construção e presidente da Acomac-SE (Associação dos Comerciantes de Material de Construção), Vice-presidente nordeste da ANAMACO (Associação Nacional dos Comerciantes de Material de Construção). Atualmente, atua na área de M&A (Fusões & Aquisições), fazendo a intermediação de compra e venda de empresas em pleno funcionamento no segmento da Indústria, Comércio e Prestação de Serviços.

Visite nosso site

www.tavaresnegocios.com.br

Catálogo de Negócios



@tavares.negocios



Caro investidor,

Apresento aqui uma ótima oportunidade de investimento em uma empresa sólida e lucrativa, distribuidora de ferragens e ferramentas em geral, empresa em pleno funcionamento, grande potencial de lucratividade e fácil de administrar. Confira os números dessa excelente oportunidade.

Estou à sua disposição para maiores esclarecimentos.

**ENTRAR EM
CONTATO**



@tavares.negocios





RESUMO DO NEGÓCIO

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

- **Trata-se de uma distribuidora consolidada de ferragens e ferramentas em geral, atuando simultaneamente nos segmentos Atacado e Varejo. O negócio opera há 7 anos, possui mix amplo, equipe treinada, base sólida de clientes B2B e desempenho financeiro consistente, com alto nível de lucratividade em relação ao porte.**
- **A empresa será vendida com marca, estrutura, carteira de clientes, fornecedores homologados e estoque.**



[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/tavares.negocios)



PERFIL DE MERCADO DE ARACAJU

**DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS**



Em Aracaju, existem cerca de 11 empresas registradas no CNAE 4672-9/00 (Comércio Atacadista de Ferragens e Ferramentas), segundo dados encontrados em plataformas de análise de mercado, oferecendo listas detalhadas com contatos, telefones e faturamento, embora o número exato possa variar ligeiramente dependendo da fonte e atualização.

Fonte: Econodata



@tavares.negocios



PERFIL DE MERCADO DE ARACAJU

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

Aracaju possui cerca de 11 empresas registradas no CNAE 4672-9/00 (Comércio Atacadista de Ferragens e Ferramentas).



IMAGEM ILUSTRATIVA



[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/tavares.negocios)



VISÃO GERAL DA REGIÃO

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS



Empresas
identificadas

11



População
no perímetro

602.757



Renda média
na população

1.557,08



Densidade
(habit. por empre.)

54.800



Idade média
das empresas

12,8



Pessoal
empregado

371.805



[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/tavares.negocios)



EMPRESAS FECHADAS

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

Ótima notícia! Esta distribuidora de ferragens e ferramentas se destaca pela sua estabilidade na região, demonstrando uma aceitação positiva no mercado. Trata-se de uma oportunidade promissora para investidores. Além disso, a ausência de concorrentes significativos na área torna o negócio ainda mais singular.



35%
de taxa de fechamento



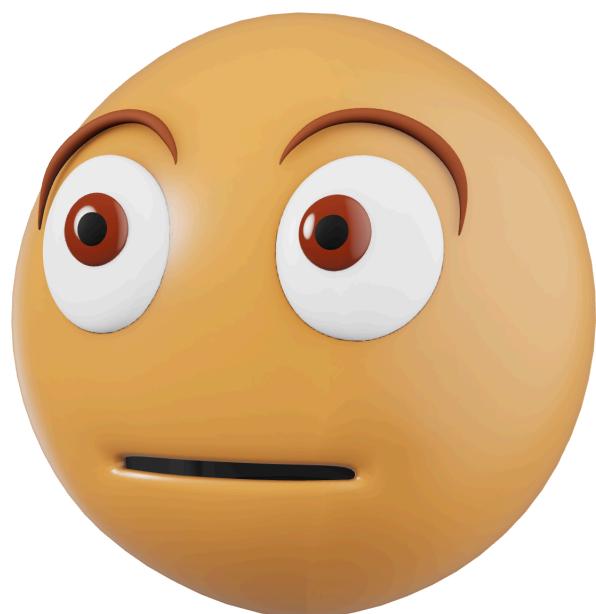
@tavares.negocios



TENDÊNCIA DE NEGÓCIO

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

O mercado de ferragens na região tem mostrado um desempenho mediano, com saldo estável entre empresas abertas e fechadas. Isso indica que o setor reage bem às condições locais. Para se destacar, será crucial implementar uma estratégia empresarial inovadora que possa diferenciar sua empresa da concorrência e atrair mais clientes.



-2%

de tendência



@tavares.negocios



ATIVIDADE NA REGIÃO

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

Alguns negócios se beneficiam ao estar perto de concorrentes, enquanto outros, como lojas de atacado e varejo de ferragens, têm melhor desempenho distantes deles. Observamos que há poucos concorrentes na região, o que pode ser uma oportunidade. O hábito de consumo local é adequado ao negócio, pois a região está em pleno desenvolvimento, o que demanda reformas e consumo cada vez maior de material como ferragens, parafusos, etc.



8,58
empresas por 10.000
HAB



[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/tavares.negocios)



DINÂMICA DE MERCADO

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

Detectamos que esse negócio apresentou dinâmica estável na região. Isso significa que nos últimos dois semestres a razão entre empresas abertas e fechadas oscilou. Esse indicador deve ser analisado conjuntamente com a tendência deste negócio em regiões similares, caso os dois indicadores sejam favoráveis, pode significar que este negócio está em alta, podendo oferecer oportunidades para novos investimentos.



**Dinâmica
oscilante**

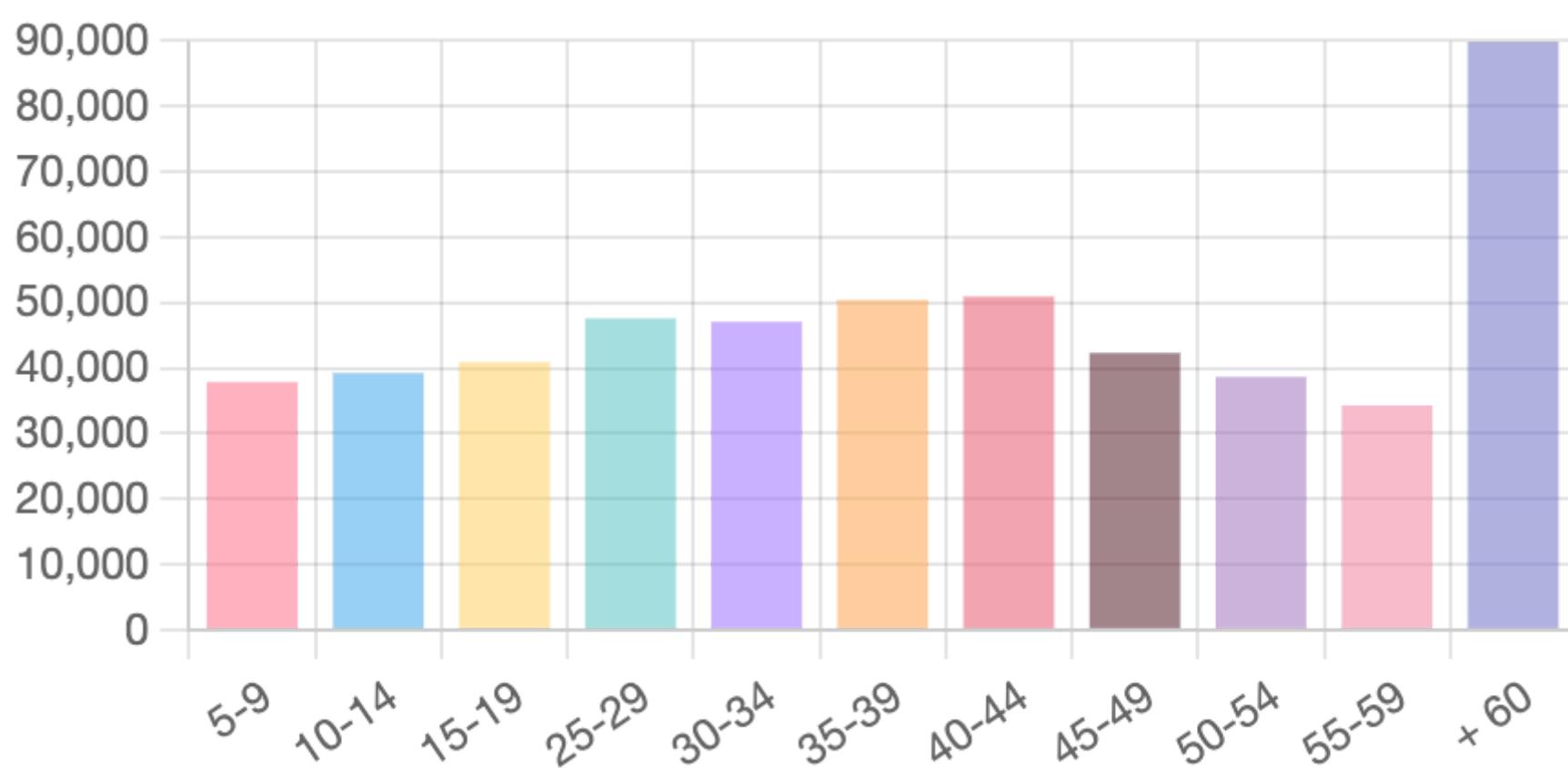


[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/tavares.negocios)



FAIXA ETÁRIA

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS



A distribuição etária do entorno revela forte presença de adultos e idosos, faixas que mais realizam manutenção, pequenos reparos e reformas. Esse perfil amplia o potencial de consumo e indica que a região oferece um público consistente e alinhado ao mercado de ferragens.

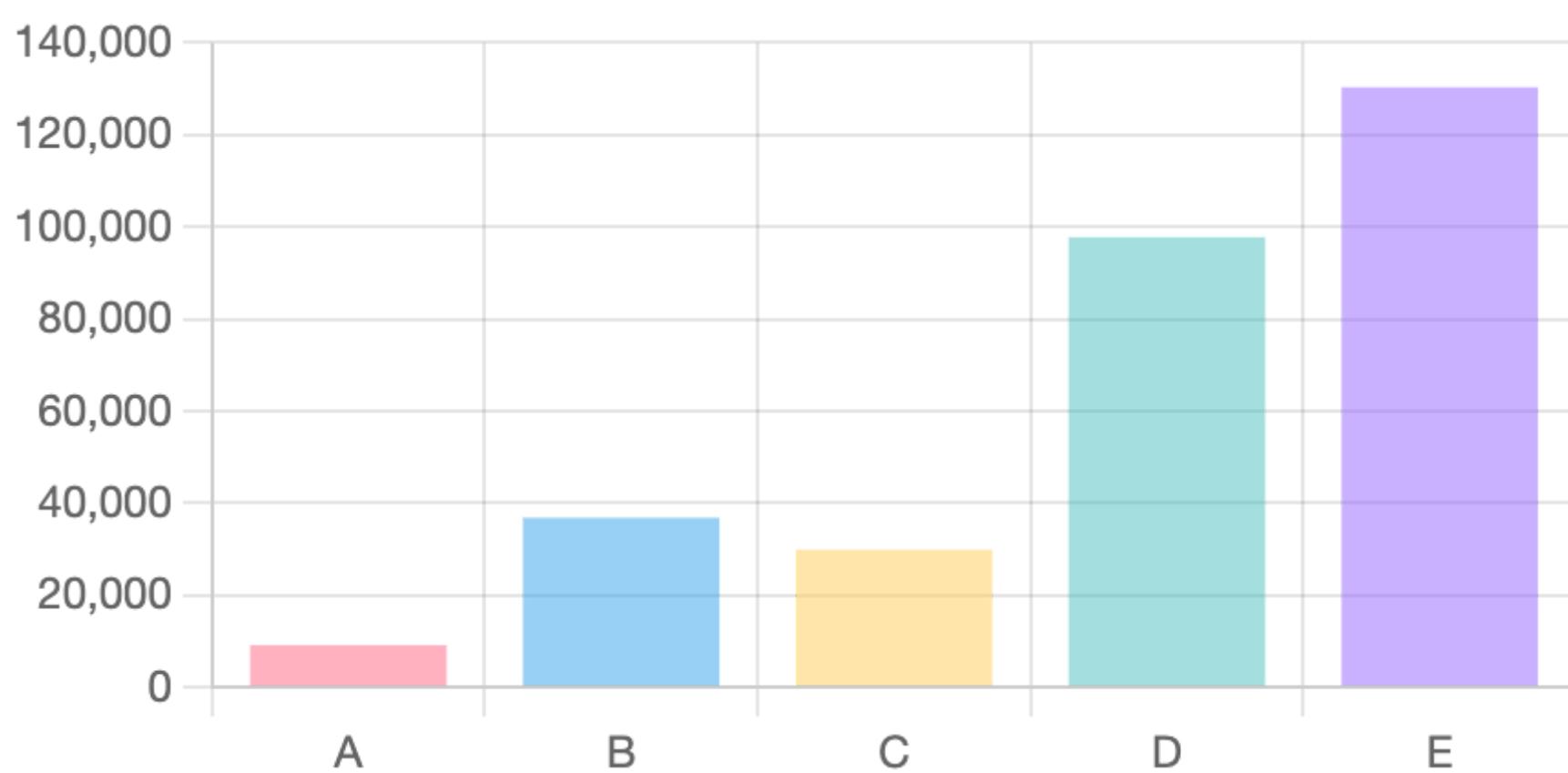


[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/tavares.negocios)



CLASSE DE RENDA

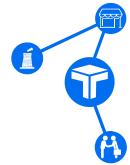
DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS



A distribuição de renda da região é vantajosa para uma loja de ferragens: a forte presença das classes D e E indica alto fluxo e demanda constante por itens de manutenção e pequenos reparos, enquanto as classes C e B ampliam o potencial de vendas em produtos de maior valor.



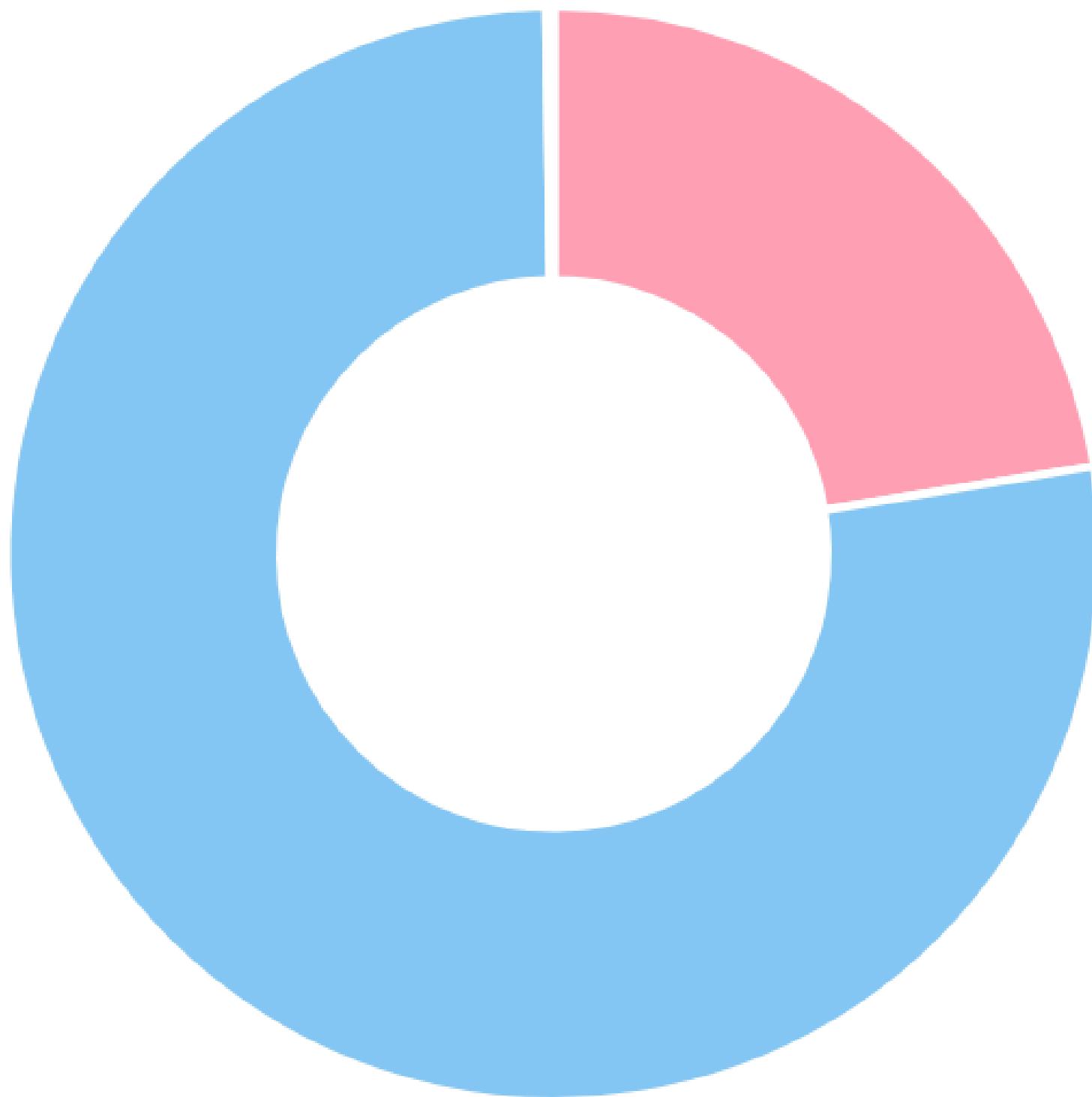
[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/tavares.negocios)



PORTE DE EMPRESAS

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

MEI MPE GRANDE



O entorno é majoritariamente formado por MEIs e MPEs, perfil que demanda frequente reposição de ferramentas e materiais. Isso cria um fluxo constante de compradores e favorece o desempenho da loja de ferragens.

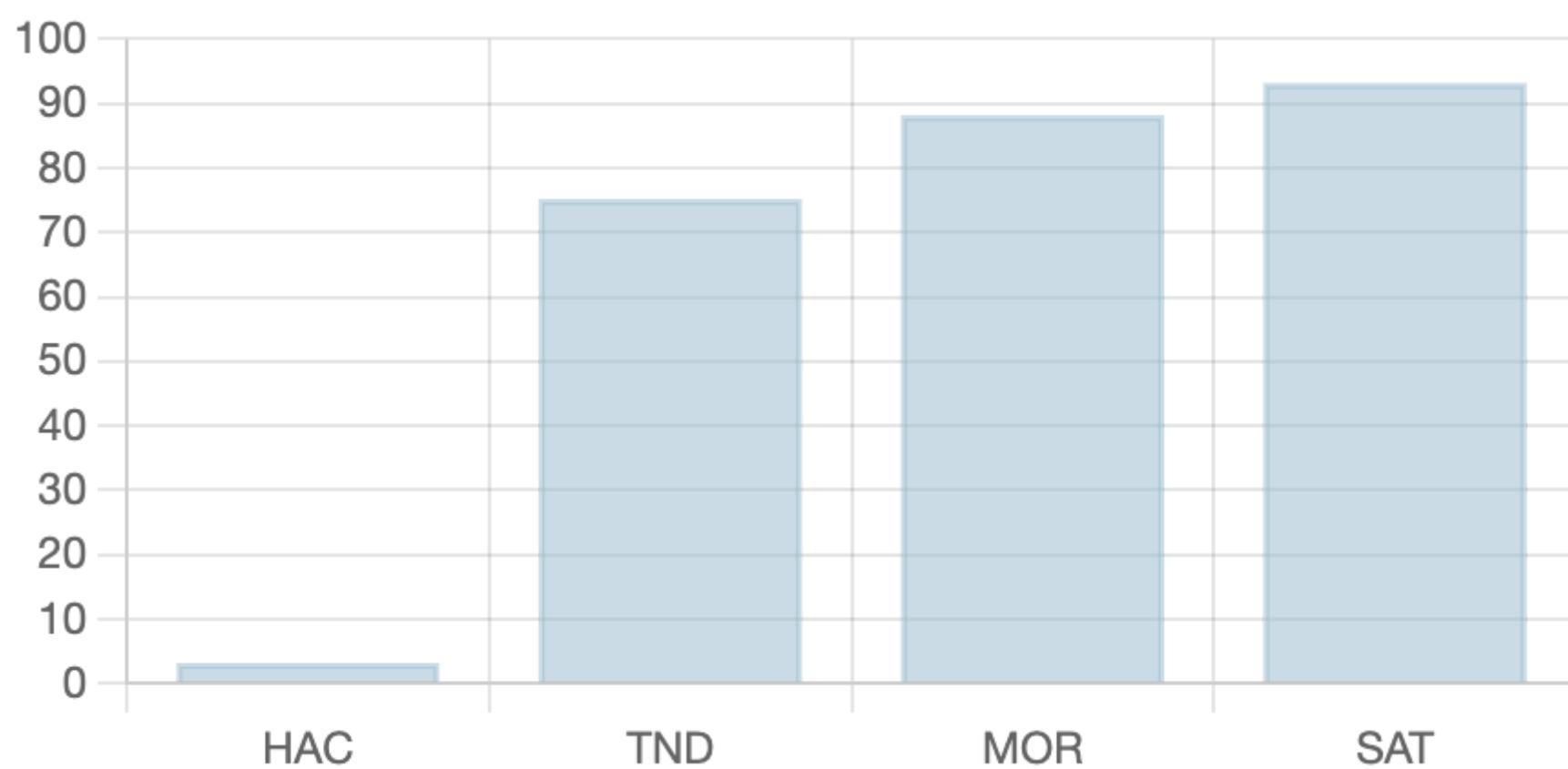


[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/tavares.negocios)



DIMENSÕES DE MERCADO

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS



Os indicadores mostram um ambiente favorável para uma loja de ferragens: a região apresenta bom crescimento em mercados similares, baixa mortalidade e baixa saturação, criando espaço real para expansão. Apesar do hábito de consumo ainda pouco explorado, isso abre oportunidade para liderar o segmento no entorno.



[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/tavares.negocios)



INDICADORES FINANCEIROS

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

- **Faturamento médio mensal (3 anos):**
 - **R\$ 330.000,00/mês.**
- **Lucro líquido médio mensal:**
 - **R\$ 33.000,00**
- **Estoque (a preço de custo):**
 - **R\$ 1.500.000,00**

IMAGEM ILUSTRATIVA



[@tavares.negocios](https://www.instagram.com/tavares.negocios)



VALOR DE VENDA PRETENDIDO

DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS

Atividade operacional (sem
estoque)

R\$ 447.000

Imóvel (opcional)

R\$ 2.000.000

Estoque (em média)

R\$ 1.500.000

Possibilidade de permuta até 30%.



@tavares.negocios



MIX DE PRODUTOS E CAMPEÕES DE VENDA

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

A empresa trabalha com amplo portfólio de itens essenciais e de giro rápido:

- **Ferragens técnicas**
- **Fixadores**
- **Ferramentas manuais e elétricas**
- **Acessórios para marcenaria e serralheria**
- **EPIs**
- **Colas, selantes, abrasivos**
- **Materiais de pintura**
- **Motobombas e acessórios**

CAMPEÕES DE VENDA:

- **Parafusos e ferramentas (representam 40% do faturamento total).**



@tavares.negocios



BASE DE CLIENTES E MERCADO ATENDIDO

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

A empresa atende:

- **Revendas de materiais de construção;**
- **Construtoras;**
- **Serralheiros e marceneiros;**
- **Pequenas e médias empresas.**

Possui clientes recorrentes em todo o estado e excelente reputação junto aos principais fornecedores do setor.



@tavares.negocios



ANÁLISE DO MERCADO REGIONAL

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

Com base em dados setoriais da construção civil, abertura de empresas e demanda por manutenção predial, é possível estimar:

- **Tamanho aproximado do mercado regional (ferragens e fixadores):**
 - **R\$ 150 a R\$ 210 milhões / ano**
- **Faturamento anual da empresa analisada:**
 - **R\$ 2,04 milhões / ano**

Market share estimado:

Entre **1% e 1,4%** do mercado regional — um índice expressivo considerando o caráter pulverizado do setor. Além de ser um índice que reflete o potencial de crescimento do negócio e o grande potencial do mercado em que está inserido o negócio.



@tavares.negocios

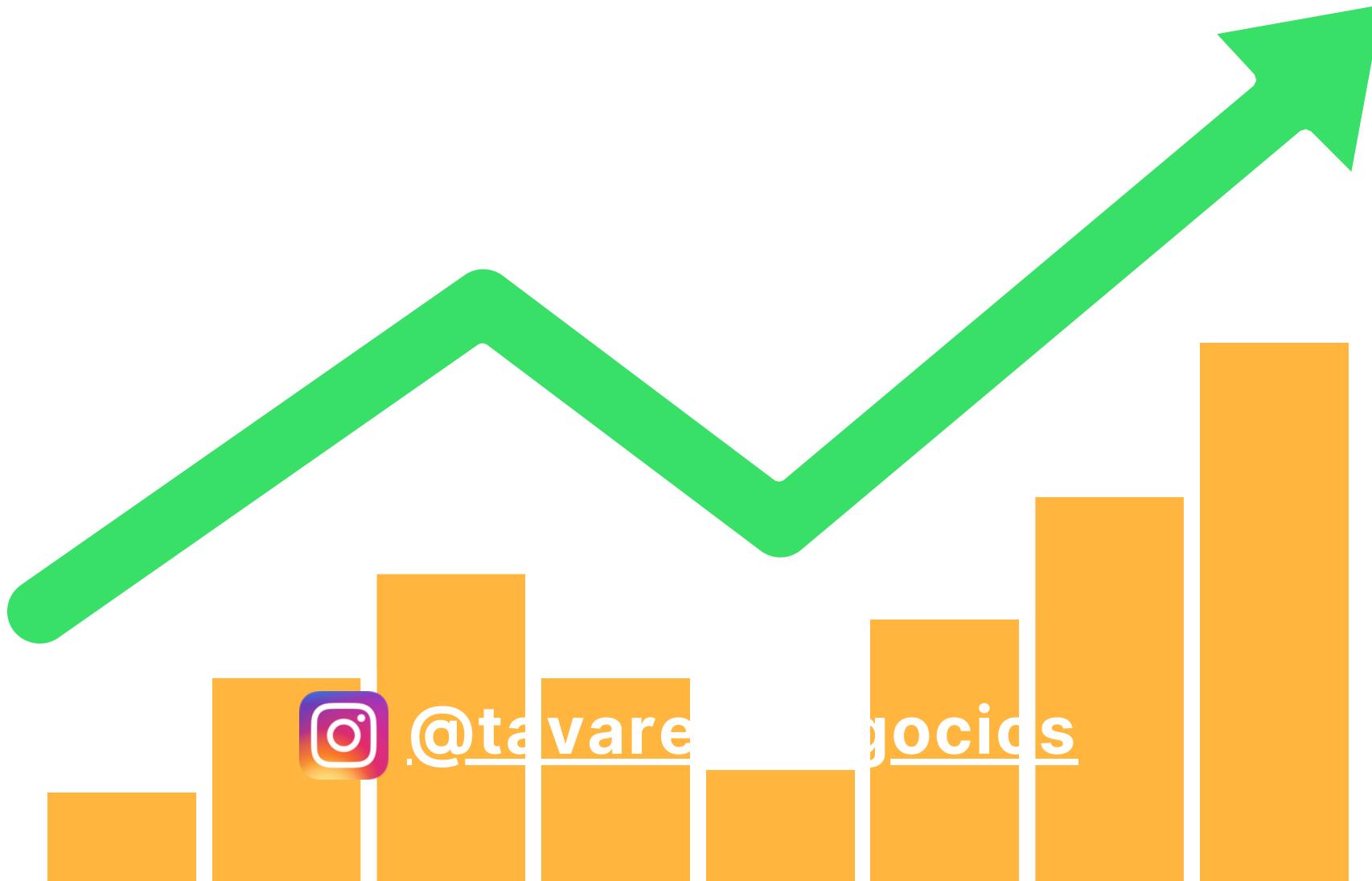


ANÁLISE DO MERCADO REGIONAL

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

TENDÊNCIAS QUE FAVORECEM ESTE NEGÓCIO:

- **Crescimento contínuo da construção civil.**
- **Aumento da formalização de pequenas empresas (novos compradores B2B).**
- **Consumo contínuo de itens essenciais de manutenção e reparo.**
- **Setor de ferragens possui baixa elasticidade e demanda perene.**





POTENCIAL DE EXPANSÃO IMEDIATO

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

A empresa opera lucrativa, porém ainda possui espaço significativo para expansão:

POTENCIAIS GANHOS DE FATURAMENTO:

- Expansão do atacado
- Capacidade de triplicar capilaridade com rota comercial estruturada.
- Impacto estimado: **+20% a +35%** do faturamento anual.
- Venda corporativa para construtoras e condomínios
- Demanda atual represada devido à ausência de um comercial dedicado.



@tavares.negocios



POTENCIAL DE EXPANSÃO IMEDIATO

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

- **E-commerce regional e marketplace**
- **Categoria altamente buscada e com pouca competição especializada na área.**
- **Parcerias com construtoras de médio porte**
- **Gera previsibilidade e recorrência de receita.**

POTENCIAL DE LUCRATIVIDADE
Com aumento de escala e negociação com fornecedores, a margem líquida pode atingir 45%.



@tavares.negocios



MOTIVAÇÕES DA VENDA

**DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS**

- A venda ocorre apenas por falta de sucessão familiar.
- Não existe queda operacional, problema financeiro ou desgaste do negócio.
- O proprietário permanecerá por até 3 meses auxiliando na transição.



@tavares.negocios



10. RAZÕES CLARAS PARA COMPRAR ESTE NEGÓCIO

**DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS**

- 1. Grande potencial de lucratividade;**
- 2. Setor essencial, com demanda contínua;**
- 3. Estrutura moderna e preparada para escala;**
- 4. Marca consolidada e bem avaliada;**
- 5. Carteira forte de clientes B2B;**
- 6. Mix completo e atualizado;**
- 7. Negócio com fácil administração;**
- 8. Equipe experiente e treinada;**
- 9. Baixo risco de sazonalidade;**
- 10. Potencial real de expansão imediata.**



@tavares.negocios



CONCLUSÃO ESTRATÉGICA

DISTRIBUIDORA DE FERRAGENS E FERRAMENTAS

Este é um negócio já lucrativo, com demanda constante, sem gargalos graves, com estrutura pronta para escalar e com estoque significativo.

Para investidores que buscam operações:

- **essenciais;**
- **previsíveis;**
- **com margens acima da média;**
- **e potencial de crescimento rápido.**

... esta é uma oportunidade sólida.



@tavares.negocios





PERGUNTA FINAL: VALE A PENA INVESTIR NESTE NEGÓCIO?

**DISTRIBUIDORA DE
FERRAGENS E FERRAMENTAS**

Sim, vale a pena investir neste negócio. É uma oportunidade extremamente atrativa devido ao equilíbrio entre risco baixo e operação madura. O setor é essencial, o que garante segurança e estabilidade, enquanto o potencial imediato de escala oferece oportunidades de crescimento. Além disso, fatores como carteira de clientes e os resultados do negócio, demonstram um cenário favorável e promissor. Invista com confiança e aproveite as vantagens deste empreendimento sólido.



@tavares.negocios

**Intermediação de Compra e Venda de
Empresas em Pleno Funcionamento,
no Segmento da Indústria, Comércio e
Prestação de Serviço.**



TAVARES
CORRETOR DE IMÓVEIS E NEGÓCIOS
CRECI - 2662 / CNAI - 24512

www.tavaresnegocios.com.br



(79) 9 8129-1999