

2025



FRANCHISE

Consultoria Pessoal e Empresarial

Repasse de Franquia, Clínicas e Empresas



REI DOS
REPASSES



Índice



FRANCHISE

Consultoria Pessoal e Empresarial

01 Quem somos
Um resumo da filosofia da
CASA DA FRANQUIA

02 Ações Passivas
Não perdemos negócios pela
ausência de atendimento
*** Entenda o REPASSE

03 Ações Ativas
Somos proativos em
nossas prospecções,
somos constantes

04 Grupos de Network
Diariamente participamos de
grupos direcionados de
empresários e investidores.

05 Reuniões Virtuais
Contato importante para
dirimir dúvidas e ampliar as
convicções na venda

06 Ações de Prospecção
Nichos e ajustes visando encontrar
o publico direcionado

07 Atuação Mundial

01



FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial



Empresário!

Somos a CASA DA FRANQUIA, consultoria extremamente especializada em formatação, comercialização e repasses de franquias, conhecida como o REI DOS REPASSES, pioneira em trabalhar com essa modalidade de venda.



FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial

Nossa empresa

A REI DOS REPASSES possui estratégias que visam colaborar com seu repasse, com sua venda, não é um milagre, somos contínuos, constantes e não deixamos passar um interessado. Não prometemos venda, prometemos honrar nossos compromissos de trabalho, divulgando, prospectando, qualificando, atendendo, oferecendo, com ética e transparência sua empresa, seu negócio, sua franquia, seu repasse.





FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial

“

A CASA DA FRANQUIA é homologada por inúmeras FRANQUEADORAS, este processo de indicação possibilita que possamos defender os interesses do Franqueado. Fatores que dificultam as vendas são rotineiros nesta modalidade, porém conduzimos com profissionalismo, driblando todas as exigências que encontramos para apresentar um comprador convicto de sua decisão. Afinal REPASSE não se vende, CELEBRA-SE, é um processo de venda extremamente técnico, cuidadoso e assertivo.

— Casa da Franquia



**AVISO
IMPORTANTE**

Entenda Repasse

Ledo engano a consultoria que trabalha a comercialização de REPASSE DE FRANQUIA, de forma idêntica ao processo de COMERCIALIZAÇÃO uma franquia. **VENDER um REPASSE** requer uma visão sistêmica do segmento de franchise, conhecer com detalhismo as nuances do futuro contrato de franquia, pois ele poderá inviabilizar a venda. Para encontrar um **comprador temos que ajustar corretamente o perfil do candidato nos motores de busca**. É uma venda que requer a qualificação do comprador. Assim a CASA DA FRANQUIA deve:

- ✓ 1. Entender a Lei de franquia 13.966, Art. 2º item XVII - indicação da existência ou não de regras de transferência ou sucessão;
- ✓ 2. Entender que o vendedor não poderá ceder ou transferir, total ou parcialmente, quaisquer direitos ou obrigações decorrentes deste contrato, sem o prévio consentimento da franqueadora;
- ✓ 3. Atentar-se as regras que o comprador deve ser submetido no processo seletivo imposto pela franqueadora (Qualificação do Franqueado);
- ✓ 4. Entender que bens de consumo duráveis OFERECIDOS NA TROCA, são mais vantajosos que um parcelamento da venda;
- ✓ 5. Averiguar se inexistente o direito de preferência sobre a mesma nas mesmas condições;
- ✓ 6. Entender o que é direito de preferência da franqueadora sobre as questões éticas negociadas (%);
- ✓ 7. Averiguar nesta relação contratual quanto impactara no montante da transação o direito da franqueadora na contra partida negociada e se ela abre mão;
- ✓ 8. Averiguar se o novo comprador estará isento de taxas de contrapartidas anteriormente pagas no início das relações ou descontos oferecidos pela Franqueadora;
- ✓ 9. Averiguar em que condições a franqueadora exercerá o direito de desaprovação sem prejuízos;
- ✓ 10. Ter aderência aos conceitos de payback (tempo para recuperar o capital / ROI) e break even point (o empate entre as receitas e as despesas de um negócio);
- ✓ 11. Concomitantemente esclarecer os adjetivos de 03 (três) contratos envolvidos. O contrato de compra e venda do repasse, o contrato de franquia com a Franqueadora e o destrato;

02

Atendimento Avaliação



Ações Passivas

De forma passiva, atendemos todos os interessados na aquisição de sua franquia. Colhemos a fonte de divulgação que resultou este contato, para potencializar ainda mais as ações de marketing e encaminhamos para uma entrevista de qualificação.

Entrevista Qualificação



Buscando evitar especulações efetuamos uma pré-entrevista oferecendo informações macros e subjetivas de sua empresa, visando sentir se o comprador possui adjetivos para a aquisição. Sendo aprovado, enviamos um link para preenchimento cadastral ou mediante a sua aprovação partimos para uma reunião de aproximação.



FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial

03

Prospecção Converção

Ações Ativas

Não contamos apenas com ações passivas, mantemos uma prospecção ativa oferecendo informações de sua empresa, utilizando um “banco de dados” exclusivo. Este funil de venda, inclui e-mail marketing, anuncio nos classificados da Casa da Franquia, formulário de qualificação on-line, impulsionamento, entre outros.



Marketing Gerenciamento

Efetuamos algumas ações que beneficia sua Franqueadora exclusivamente, investimento em redes sociais e impulsionamento (sob suas expensas. Visamos atingir com nossas ações pesquisadores de Google, navegantes na web, telespectadores do YouTube. Maximizamos nossos resultados com as soluções automatizadas do Google Ads, através de um enquadramento de perfil!



FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial



04

Grupos de Networking



FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial



O CASA DA FRANQUIA, visa potencializar as ações de repasse, participando ativamente e diariamente de **GRUPOS DE NETWORKING**.

Apresentando os “cases” em rodadas de negócios. Estas reuniões online ocorrem em todo Brasil e são compostas por empresários filiados regionalmente e convidados das inúmeras **ASSOCIAÇÕES COMERCIAIS E INDUSTRIAIS** das cidades onde o repasse esta instalado.



IMAGENS MERAMENTE ILUSTRATIVAS

05

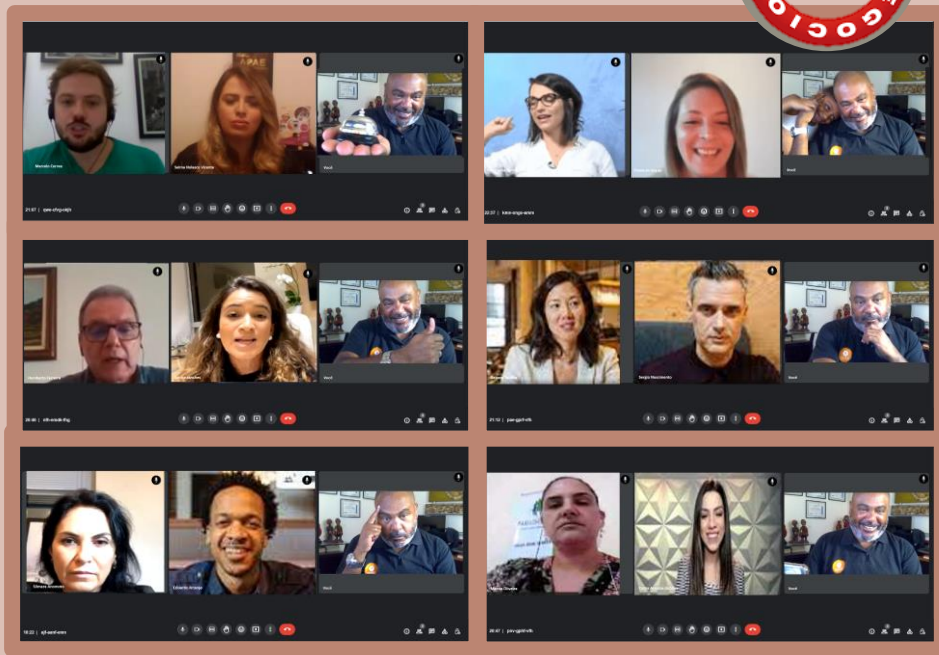
Reuniões Virtuais



FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial



Após o investidor interessado receber uma informações de sua empresa e passar pela sabatina da **QUALIFICAÇÃO E ENTREVISTA**, chega o momento da reunião de apresentação, onde o **FRANQUEADO** participa e conhece o futuro investidor. A **CASA DA FRANQUIA**, estará mediando este encontro (online) visando alinhar os interesses e condições de negociação. O primeiro encontro pode ser virtual ou presencial!



IMAGENS MERAMENTE ILUSTRATIVAS

06

Ações de Prospeção



FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial

Ação 1

Detectar nichos para ajustes

Anúncios
Direcionados
em Grupos

Ação 2

Ação 3

Banco de dados,
WhatsApp e
email marketing

Marketing digital
Classificados da Casa
Redes sociais
Sites de Negócios

Ação 4

Ação 5

Recolher dados e resultados para reajustes e direcionamento

Canais de êxito - INVESTIMENTO



FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial

35%
Classificados Internos da CASA
DA FRANQUIA e Externos

35%
Google – Web – ADS – banco de
dados da CASA DA FRANQUIA

20%
Redes Sociais – Orgânicos

10%
E-mail marketing – Grupos de negócios na
GEO localização da unidade / Raio de ação



Perfil de Leads - APROVEITAMENTO



FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial





Queremos Repassar!

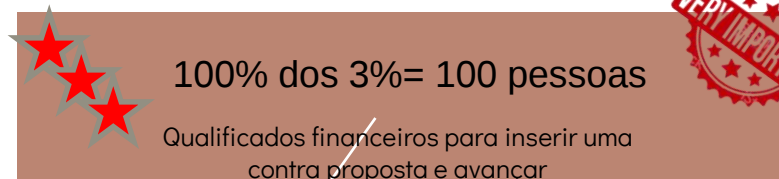
- Para investidores **SEM O CAPITAL** integral para adquirir o Repasse temos assessoria financeira para habilitação de crédito;
- Para investidores **COM NOME SUJO** para adquirir habilitação de crédito, temos apoio e assessoria;
- Para investidores que pretendem adquirir o CNPJ, temos assessoria para a aquisição do **PRONAMPE**;
- Oferecemos uma sugestão de **MINUTA CONTRATUAL** de compra e venda em caso de repasse;
- Para investidores que propõe parcelamento, trabalhamos com instituições que oferecem **CARTA FIANÇA OU SEGURO**, uma garantia para o vendedor;

“

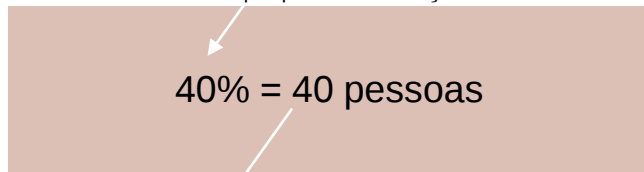
Buscamos alternativas para a efetivação do Repasse após a “**QUALIFICAÇÃO DO CANDIDATO**”!

— Casa da Franquia

Métrica Atingida ➡



FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial

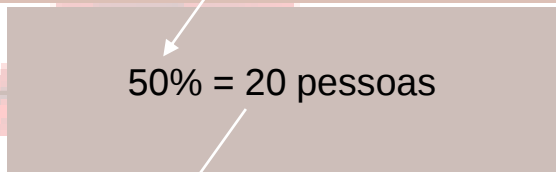


Atendimento via whatsapp

Porcentagem de retorno, de 40 pessoas das 100% das pessoas atingidas.

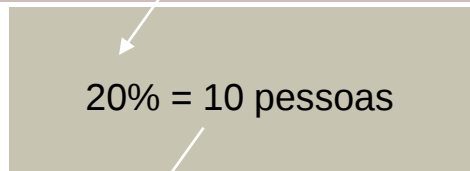
Qualificação – Avaliação (peneira)

Porcentagem de pessoas que aceitam uma reunião informal com números macros



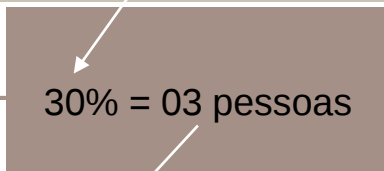
1ª Entrevista - Formal

Pessoas que são entrevistadas e pré aprovadas para avançar



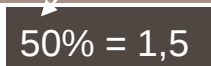
Reunião Virtual

Candidatos que chegam ao término da sabatina de venda pós entrevista e pré aprovação.



Conversão

Perspectivas de fechamento





FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial



Somos
constantes



FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial

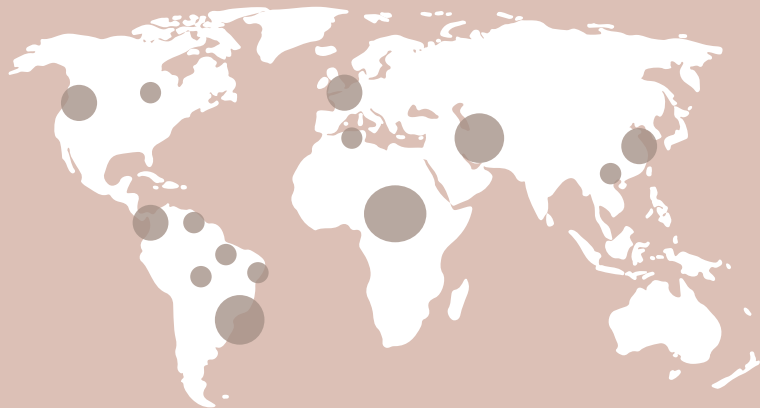


“ A maior barreira que encontramos são os investidores que querem compra o negócio sem a Marca !

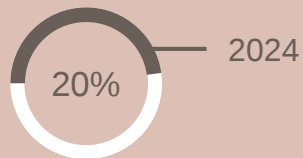
— Casa da Franquia

07

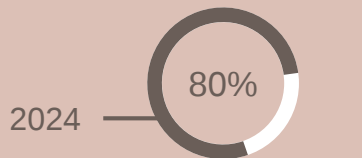
Atuamos no Mundo



Regiões que mais atuamos - prospectamos e repassamos



Europa
Ásia
África



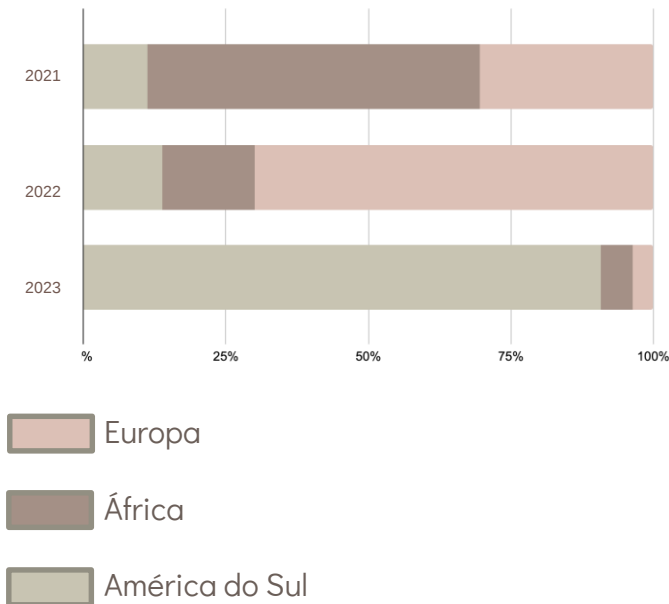
América do Sul



FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial

SCORE DE PROCURA

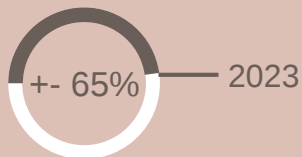
2022 – 2023 - 2024



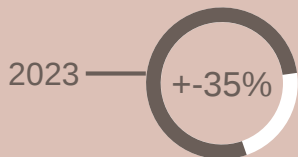
08

REPASSE DE FRANQUIAS

Segmentos Mais Repassados



Segmentos Menos Repassados



- Franquia de alimentação
- Franquia de casa e construção
- Franquia de saúde e beleza
- Franquia de educação
- Franquia de entretenimento e lazer
- Franquia de bem-estar
- Franquia de moda
- Franquia de serviços automotivos
- Franquias com quiosque

- Franquia de comunicação
- Franquia de limpeza/conservação
- Franquia de serviços
- Franquias home-basic
- Franquias com unidades móveis
- Franquia de informática e eletrônico
- Franquia de hotelaria turismo



REPASSAMOS SUA FRANQUIA

A **CASA DA FRANQUIA**, desde 1994 entende bem o que é um **REPASSE** de franquia. Formatamos, comercializamos, expandimos e **REPASSAMOS EMPRESAS**. Quem entende de franquia sabe muito bem o que é **REPASSE**. **Consulte-nos!**

@CASADAFRANQUIA



IMAGENS MERAMENTE ILUSTRATIVAS



FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial

algumas empresas atendidas

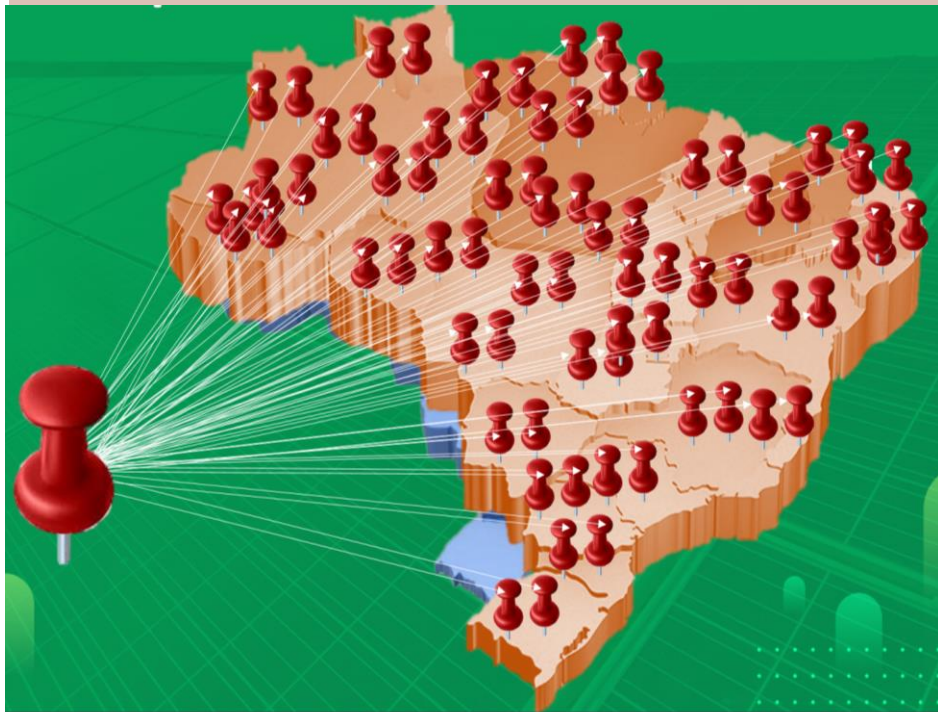
- Algumas formatamos, outras expandimos;
- Algumas efetuamos releitura, outras procedimentamos;
- Algumas indicamos, outras evitamos;
- Algumas desenvolvemos o logo, outras comunicação visual;
- Algumas incubamos, outras corretamos;
- Algumas CLT, outras PJ;
- Algumas sócios, outras parceiros;
- Algumas crescem, outras sucumbem;

Destacamos algumas empresas que nos relacionamos, dentre centenas. Consultorias instrutivas, pré-projetos, formatações de baixa e alta complexidade, atrelado a expansão local, regional, máster e REPASSES.



Investimento	Proposta 01 - BOLETO		***Proposta 02 - CRÉDITO	Proposta 03 – A VISTA
AÇÃO A	- Anuncio - Classificados Casa da Franquia; - Anuncio – Instagram da Casa da Franquia; - Anuncio – Facebook da Casa da Franquia; - Anuncio - Inserção 01 site de negócios; - Anuncio - Grupos direcionados; - Envio E-mail Mkt – para sua região; - Divulgação em Grupos direcionados Impulsionamento (ADS) dos classificados da Casa da Franquia;	- Anuncio - Classificados Casa da Franquia; - Anuncio – Instagram da Casa da Franquia; - Anuncio – Facebook da Casa da Franquia; - Anuncio - Inserção 01 site de negócios; - Anuncio - Grupos direcionados; - Envio E-mail Mkt – para sua região; - Divulgação em Grupos direcionados Impulsionamento (ADS) dos classificados da Casa da Franquia;		- Anuncio - Classificados Casa da Franquia; - Anuncio – Instagram da Casa da Franquia; - Anuncio – Facebook da Casa da Franquia; - Anuncio - Inserção 01 site de negócios; - Anuncio - Grupos direcionados; - Envio E-mail Mkt – para sua região; - Divulgação em Grupos direcionados Impulsionamento (ADS) dos classificados da Casa da Franquia;
	- Atendimento Receptivo para clientes ativos; - Atendimento Ativo para clientes cadastrados; - Desenvolvimento de Ficha de Qualificação; - Encaminhamento da Ficha de Qualificação; - Entrevista - Reunião online do Qualificado; - Em caso de aprovação encaminhamos a Ficha de qualificação para seu conhecimento e marcamos uma reunião online ou presencial;	- Atendimento Receptivo para clientes ativos; - Atendimento Ativo para clientes cadastrados; - Desenvolvimento de Ficha de Qualificação; - Encaminhamento da Ficha de Qualificação; - Entrevista - Reunião online do Qualificado; - Em caso de aprovação encaminhamos a Ficha de qualificação para seu conhecimento e marcamos uma reunião online ou presencial;		- Atendimento Receptivo para clientes ativos; - Atendimento Ativo para clientes cadastrados; - Desenvolvimento de Ficha de Qualificação; - Encaminhamento da Ficha de Qualificação; - Entrevista - Reunião online do Qualificado; - Em caso de aprovação encaminhamos a Ficha de qualificação para seu conhecimento e marcamos uma reunião online ou presencial;
Condição	Sinal + 04 parcelas no BOLETO	Parcelado em 6 meses no CARTÃO		A VISTA
Total	Proposta 01 / R\$ 1.500,00 em 05 parcelas – Sinal de R\$ 500,00 e 4 parcelas de R\$ 250,00 p/mês - No boleto - Comissão 6% sobre a venda – Período 06 meses, renovação automática sem custo.	Proposta 02 / R\$ 1.200,00 em 06 parcelas de R\$ 200,00 p/mês - No cartão Crédito - Comissão 6% sobre a venda - Período 06 meses, renovação automática sem custo		Proposta 03 / R\$ 1.100,00 a vista no PIX - Comissão 6% sobre a venda - Período 06 meses, renovação automática sem custo.

EM TODO BRASIL



www.casadafranquia.com.br

IMPORTANTE!

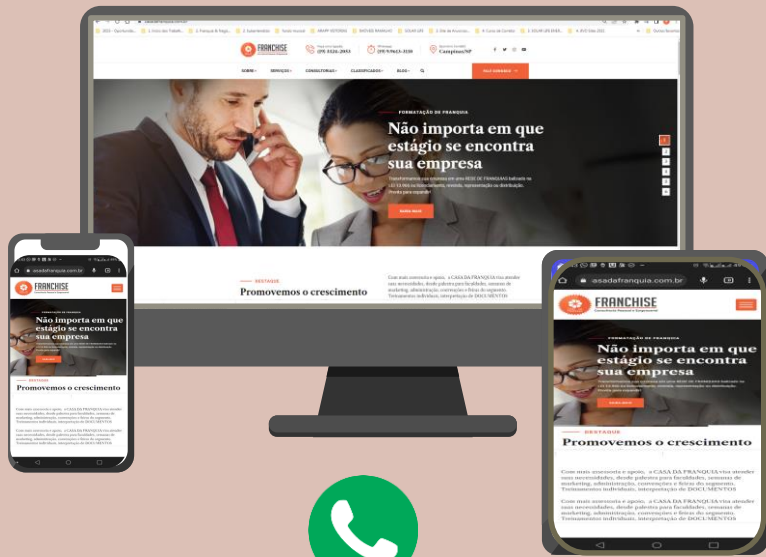
- Não trabalhamos apenas pelo êxito da venda, pois temos ações onerosas que requer recursos, tempo de execução e principalmente uma análise das condições do interessados. Só apresentamos candidatos qualificados. A ausência de candidatos qualificados não nos obriga apresenta-lo ou enviar relatórios.
- Não existe promessa de venda e sim de trabalho, já comercializamos repasse em 03 dias, porem temos marcas que trabalhamos incansavelmente que ultrapassam 06 meses e não vendemos;
- Somos um facilitador, não impute em nosso trabalho a certeza de que será vendido o repasse. Criamos ações gradativas, parametrizamos os retornos e potencializamos os melhores resultados.



FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial



REI DOS REPASSES



VAMOS AVANÇAR!

Agradecemos seu interesse em repassar para a CASA DA FRANQUIA trabalhar a comercialização de sua empresa. O link da ficha de qualificação que segue abaixo é o nosso primeiro passo para conhecê-la(o) melhor, pois contém perguntas importantes para avançarmos. Todas as informações deste formulário são confidenciais e serão utilizadas de maneira sigilosa e com o único propósito de comercialização e elaboração da **AUTORIZAÇÃO DE VENDA SEM EXCLUSIVIDADE**. Preencha com o maior nível de detalhes que conseguir. Enviaremos o documento para sua assinatura já preenchido com seus dados.

Link de preenchimento:

<https://forms.gle/sXBm4bLPz8L7iQTV6>

Atenciosamente



<https://casadafranquia.com.br/rei-dos-repasses/>



<https://www.instagram.com/casadafranquia/>



FRANCHISE
Consultoria Pessoal e Empresarial