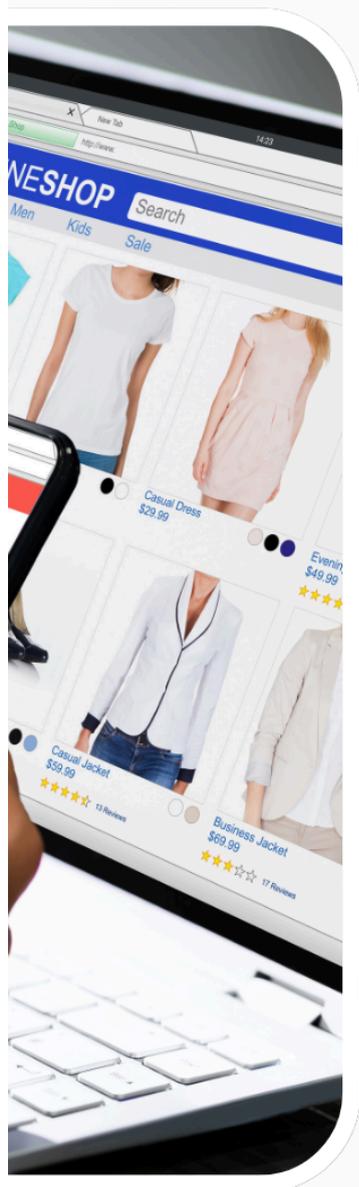




NEURONEGÓCIOS

# Teaser E-Commerce



**Oportunidade**

**E-Commerce**

Oferta de venda de empresa de segmento de nicho de moda e lazer.

[diretoria@neuronegocios.com.br](mailto:diretoria@neuronegocios.com.br)

## Teaser Confidencial

# Oportunidade em Empresa de E-commerce

### Resumo Executivo

Apresentamos uma excelente oportunidade para aquisição de uma **empresa de e-commerce** em rápido crescimento, operando no mercado brasileiro em um segmento de nicho altamente rentável e de alta demanda. Com a crescente digitalização do varejo e mudanças no comportamento do consumidor em direção às compras online, esta empresa está estrategicamente posicionada para aproveitar o **crescimento a longo prazo do mercado** e as tendências sazonais imediatas.

### Destaques Principais

- **Liderança em Nicho:** A empresa é especializada em um segmento de produtos muito popular dentro das categorias de moda e lazer, apresentando consistentemente forte desempenho de vendas durante eventos culturais (ex.: Carnaval, Halloween). Ela ocupa uma parcela significativa do mercado brasileiro de **e-commerce**, estimado em **40 bilhões de dólares** até 2024, com projeção de crescimento contínuo de **8,9% CAGR** até 2028<sup>1</sup>.
- **Desempenho Financeiro Sólido:** A empresa tem demonstrado crescimento contínuo de receita ano após ano, impulsionado por vendas robustas e estratégias eficazes de marketing digital. Mantém **margens de lucro saudáveis** por meio de preços competitivos, gestão eficiente da cadeia de suprimentos e relações sólidas com fornecedores.
- **Modelo de Negócio Escalável:** Com uma infraestrutura digital bem estabelecida, incluindo uma plataforma de e-commerce responsiva a dispositivos móveis e soluções de pagamento integradas, a empresa está pronta para expandir. Existem **oportunidades significativas para expansão internacional** ou aumento da participação no mercado com melhorias em logística, marketing e diversificação de produtos.

### Visão Geral do Setor

O Brasil é o **14º maior mercado de e-commerce do mundo**, com produtos de moda e lazer representando **25% da receita total do e-commerce**. O aumento da penetração de **comércio móvel (m-commerce)** e a demanda por **compras online rápidas e convenientes** têm tornado esse setor um dos mais dinâmicos do país. A crescente migração para os canais digitais, juntamente com demografia favorável e alta penetração de dispositivos móveis, oferece um enorme potencial de crescimento<sup>2</sup>.

---

<sup>1</sup> <https://ecommercedb.com/insights/brazil-ecommerce-market-top-stores-revenue-market-trends/4808>  
<https://www.mordorintelligence.com/industry-reports/brazil-ecommerce-market>

<sup>2</sup> <https://ecommercedb.com/insights/brazil-ecommerce-market-top-stores-revenue-market-trends/4808>  
<https://www.mordorintelligence.com/industry-reports/brazil-ecommerce-market>

## Principais Fatores de Investimento

1. **Crescimento do Mercado de E-commerce:** O setor de e-commerce no Brasil deverá ultrapassar **56 bilhões de dólares até 2028**, com demanda crescente por transações móveis e online à medida que os consumidores buscam cada vez mais conveniência.
2. **Ciclos de Demanda Sazonal:** O nicho da empresa em produtos festivos e voltados a eventos garante picos de receita consistentes, especialmente durante feriados e grandes eventos, como Carnaval e Halloween, aproveitando as tendências culturais para ganhos substanciais de vendas.
3. **Tecnologia e Inovação:** A empresa utiliza soluções baseadas em **IA para gestão de estoque**, insights de clientes e otimização de marketing. Há oportunidades adicionais de crescimento com o aumento do uso de **inteligência artificial** para personalização e engajamento de clientes.
4. **Operações Totalmente Digitais:** A empresa opera inteiramente online, minimizando custos fixos e permitindo uma escalabilidade mais rápida em comparação com modelos de varejo tradicionais. Está totalmente preparada para **expansão internacional**, com soluções de pagamento localizadas e parcerias logísticas.

## Oportunidades de Crescimento

- **Expansão Internacional:** Com uma presença digital forte e a capacidade de atender um público mais amplo, há uma oportunidade inexplorada de expansão para outros mercados da América Latina, aproveitando as similaridades no comportamento do consumidor.
- **Diversificação de Produtos:** A expansão para categorias de produtos relacionadas (ex.: acessórios, artigos para festas) pode aumentar o valor médio do carrinho de compras e a retenção de clientes, além de atrair um público mais amplo.
- **Aprimoramento de Marketing:** Investir em ferramentas avançadas de **marketing digital**, como publicidade programática e parcerias com influenciadores, pode impulsionar significativamente a aquisição e o engajamento de clientes, gerando maior crescimento de receita.

---

## TEASER DE OPORTUNIDADE DE INVESTIMENTO

### SETOR DE E-COMMERCE DE FANTASIAS E ARTIGOS PARA FESTAS

#### Visão Geral da Oportunidade:

Apresentamos uma empresa brasileira consolidada no setor de e-commerce, especializada em fantasias, artigos para festas e brinquedos. Com mais de uma década de atuação, a companhia combina produção própria eficiente com parcerias estratégicas, destacando-se pelo crescimento sustentável e pela capacidade de adaptação em um mercado altamente competitivo.

### Destaques do Negócio:

- **Ano de Fundação:** 2010
- **Receita Bruta:** R\$ 10 milhões (2022), R\$ 14 milhões (2023), com projeção de R\$ 16-17 milhões (2024)
- **Modelo de Negócio:** E-commerce via plataforma de tecnologia robusta, com forte presença em marketplaces líderes de mercado
- **Produção Própria:** Fábrica responsável por 15% do faturamento total
- **Expansão de Produtos:** Fantasias, artigos para festas e brinquedos
- **Estrutura Operacional:** Dois CNPJs, operação em galpão alugado, equipe multidisciplinar e suporte jurídico especializado em e-commerce
- **Estoque atual pago:** aproximadamente R\$ 5 milhões

### Análise Financeira e Valuation:

- **Enterprise Value (EV):** R\$ 17,53 milhões
- **Equity Value:** R\$ 17,8 milhões
- **Múltiplo de Receita (P/S Ratio):** 1,05x
- **Múltiplo de EBITDA (EV/EBITDA):** 7,6x
- **Múltiplo de Lucro Líquido (P/E Ratio):** 11,44x
- **Taxa de Crescimento da Receita:** Média de 20% ao ano para os próximos cinco anos
- **WACC:** 18% (acima da média do setor de 8% a 15%)
- **Taxa de Crescimento Perpétuo:** 3%

### Panorama do Setor e Oportunidades de Crescimento:

O setor de e-commerce no Brasil apresenta crescimento acelerado, impulsionado pela digitalização do consumo e pelo aumento da penetração da internet. O mercado de fantasias e artigos para festas é resiliente, com picos sazonais em datas comemorativas como Carnaval, Halloween e festas temáticas. O segmento de brinquedos complementa o portfólio, aumentando o ticket médio e a recorrência de compras.

### Pilares de Crescimento:

1. **Expansão de Canais Próprios:** Potencial de crescimento significativo através do site próprio, aumentando o controle sobre margens e a experiência do cliente.
2. **Marketing Digital Estratégico:** Oportunidade de expansão por meio do marketing de influência, SEO aprimorado e automação de email marketing.
3. **Diversificação de Produtos:** Ampliação do portfólio com a introdução de brinquedos, aumentando o ticket médio e a base de clientes.
4. **Eficiência Operacional:** Capacidade de adaptação rápida a novas demandas com uma estrutura enxuta e parcerias sólidas.

### Diferenciais Competitivos:

- Operação consolidada com histórico de crescimento robusto
- Forte presença em marketplaces e expansão consistente em canais próprios
- Estrutura financeira saudável e baixo nível de endividamento
- Potencial de escalabilidade com investimentos estratégicos em marketing e tecnologia
- Fabricação própria de produtos exclusivos com maquinários especializados e pessoal experiente com foco em B2C e B2B
- Maior diversidade no mix de produtos (fantasias, painéis de festa, etc) para e-commerce com fábrica própria
- Parceria consolidada com um dos maiores produtores europeus com exclusividade para o Brasil, operando com vantajosa estrutura fiscal de importação e e-commerce

### Oportunidade de Investimento:

Esta é uma oportunidade estratégica para investidores interessados em um negócio escalável, com alta taxa de crescimento e forte presença no mercado digital. O valuation robusto, combinado com múltiplos atrativos, destaca o potencial da empresa em um setor competitivo e em expansão.

Oportunidade para novos entrantes no mercado digital, atuando em vendas online através de uma robusta e profissional estrutura experiente em e-commerce.

### Racional da Transação

Esta empresa oferece uma oportunidade de investimento atraente devido a:

- Sua capacidade comprovada de gerar **picos sazonais consistentes de receita**.
- Plataforma de e-commerce bem estabelecida, pronta para expansão nacional e internacional.
- **Fortes indicadores financeiros**, com potencial de otimização de margens de lucro por meio de melhorias operacionais e economias de escala.

Este teaser oferece uma visão geral da oportunidade. Para mais detalhes, incluindo dados financeiros, projeções de crescimento e termos da transação, entre em contato com nossa equipe de assessoria.

---

### NEURONEGÓCIOS CONSULTORIA

**ALEX GOUVEIA**

11 94108-6835

[diretoria@neuronegocios.com.br](mailto:diretoria@neuronegocios.com.br)

[www.neuronegocios.com.br](http://www.neuronegocios.com.br)

Alameda Santos, 1773 - Sala 901

São Paulo / SP